



MAA- JA
KOTITALOUSNAISET

**Lähiruokatuotteiden myyminen eri
toteutusvaihtoehtoilla ja niissä
huomioitavat asiat**

Itä-Suomen maa- ja kotitalousnaiset

Marja Niskanen

marja.niskanen@maajakotitalousnaiset.fi

p. 0400 905782

Tarpeen tunnistaminen

- Mikä on asiakkaan tarve / ongelma?
- Voiko tuotteesi ratkaista asiakkaan tarpeen / ongelman?
- Mitä ainutlaatuisia tuotteita ja palveluita tarjoaa?
- Mistä asiakkaasi saa tietoa tuotteestasi?



Eri vaihtoehtoja lähiruokatuotteiden myyntiin



- Suoraan tilalta tilapuoti/ maatilamyymälä
 - Liikennöinti
 - Opasteet
 - Piha-alueen ja rakennusten kunto
 - Sopiva tila puoti käyttöön
 - Vaatii usein investointia
 - Aukioloajat
 - Sitovaa
 - Oltava valmis myyntityöhön
 - Onko perheenjäsenet sitoutuneet asiaan?
 - Onko muuta, esim. kesäkahvila, eläimiä
 - Tiivis yhteistyö valvontaviranomaisten kanssa (rakennustarkastaja ja terveystarkastaja)

Eri vaihtoehtoja lähiruokatuotteiden myyntiin



- Lähiruokamyymäläauto

- Suunniteltava ajoreitit ja aikataulut (taajamat)
- Suunniteltava jakoalueet
- Tilaukset tiettyyn päivään mennessä
- Verkkokauppa
- Oltava erikoistuotteita
- Tuotevalikoiman oltava erilainen kuin marketeissa
- Myyntiä myös eri tapahtumissa



Kuva: Anna Savin Yle

Eri vaihtoehtoja lähituotteiden myyntiin

Itse myymällä

- Tori tai muu markkinatapahtuma
 - Vaatii myyntityön/ aika
- REKO:ssa
 - Voi kokeilla uusia tuotteita ja saada asiakaspalautetta
 - Vaatii etukäteistyön
 - Myynti-ilmoitukset
 - Määrien laskemisen
 - Tulee matkakuluja
 - Jakoaika jakopaikalla
- Vienti asiakkaalle
 - Matkakuluja ja aikaa
- Verkkokauppa esim. tilalta.fi (<https://tilalta.fi/etusivu/>)
 - Vaatii kuvia myytävistä tuotteista ja ATK-taitoja



Eri vaihtoehtoja lähituotteiden myyntiin



Lähirookamyymälä

- Etäisyys omasta yrityksestä
- Toimitus
- Myyntipäivät
- Oltava valmis provisioon
- Sopimukset

Tukkukauppa

- Huomioitava määrät
- Provisio

Muu jälleenmyyjä

- Esim. käsityömyymälä
- Myyntitili tai provisio



Muita vaihtoehtoja

- PopUp myymälät
 - yhtenäisempi myynti-ilme
 - oltava valmis myyntiprovisioon
 - säästyy omaa aikaa
 - joutuu täydentämään tuotteita
- Express
 - ”munataksi”
 - ”hyvän mielen ruokaa”
- Kontit



Kiitos!